

# Sales Manager Spedition / Vertriebsmitarbeiter Außendienst (m/w/d)

(2972)

📍 Standort: Mönchengladbach 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 18,50 - 24,00 Euro pro Stunde 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

## Zweck und Ziel der Stelle

**Seit über 30 Jahren schreiben wir Heldenstories!**

Möchtest du ein Teil davon werden?

Trau dich und bewirb dich als **Sales Manager Spedition / Vertriebsmitarbeiter Außendienst (m/w/d)**.

## Deine Mission

- Du verkaufst die komplette Dienstleistungspalette des Unternehmens (Stückgut und Teil- und Komplettladungen sowie Kontraktlogistik)
- Dies beinhaltet überwiegend die eigenverantwortliche Ermittlung von potenziellen Kunden im Verkaufsgebiet mit anschließender Kontaktaufnahme
- Dabei erstellst du bedarfsgerechte Kundenpräsentationen
- In Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst erarbeitest du Offerten und arbeitest bei größeren Ausschreibungen eng mit dem Niederlassungsleiter und ggf. dem zentralen Tendermanagement zusammen
- Im Anschluss an deine Verkaufsgespräche erstellst du mit dem Vertriebsinnendienst die Verkaufs-/ Besuchsberichte und pflegst unser CRM-System
- Die persönliche Begleitung bei der Implementierung von Neugeschäft und Übergabe an unsere Customer Care Abteilung ist für dich selbstverständlich
- Regelmäßiger erfolgsorientierter Austausch mit den operativen Abteilungen um die Begeisterung der Kunden an unseren Produkten nachhaltig zu fördern und zu festigen
- Gestaltung und Realisierung von Vertriebskationen um das strategische Wachstum der Niederlassung weiter voran zu treiben

## Deine Superkräfte

- Idealerweise kannst du eine Ausbildung zum Kaufmann (m/w/d) für Spedition und Logistikdienstleistung vorweisen oder eine vergleichbare Qualifikation mit Bezug zu Transport und Logistik
- Du bringst bereits Berufserfahrung im speditionellen Umfeld mit und kennst dich daher grundlegend mit unseren Dienstleistungen aus
- Du kannst profunde Erfahrung im Vertrieb vorweisen und bist es gewohnt, Verhandlungen zu führen
- Du sprichst gutes Englisch und bringst verhandlungssichere Deutschkenntnisse mit
- Zu deinen Stärken zählst du eine ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit mit einem hohen Maß an Empathie, ein souveränes Auftreten sowie Kreativität mit Lösungsorientierung dabei ist eine überzeugende Gesprächsführung mit ausgeprägter Abschlussicherheit einer deiner größten Talente
- Hohe Einsatzbereitschaft und Motivation ambitionierte Ziele zu erreichen
- Du bist fit in MS-Office und regelmäßige Reisetätigkeiten sind für dich kein Problem

## Unser Versprechen an dich

- Vergütung von 18,50 € bis 24,00 € zzgl. Zulagen & Zuschlägen
- Mögliche Übernahme durch unseren Kunden
- Vergünstigungen bei diversen Anbietern (FitX, Mobilfunkanbietern & Reisen)
- Bis zu 30 Urlaubstage
- Urlaubs- & Weihnachtsgeld
- Abschlagszahlungen nach Wunsch
- Digitale Abwicklung per App

## Hier ist die Anleitung zu deiner eigenen #Heldenstory

#1: Zaubere mit deinen Superkräften deine bisherigen Erfahrungen auf ein Dokument und nenne dieses Meisterwerk "Bewerbung".

#2: Nutze deine telepathischen Kräfte und sende deine Bewerbung an uns.

#3: Starte gemeinsam mit uns deine TERO-Heldenstory, wir freuen uns!

## Dein Ansprechpartner

TERO GmbH  
z.Hd. Frau Alisha Schmidt  
Regentenstraße 154  
41061 Mönchengladbach

Tel.: +49 (0)2161/27724-14  
WhatsApp: +49 (0)173/7074470  
E-Mail: mg@tero-personal.de

---

**Art(en) des Personalbedarfs:** Neubesetzung

**Tarifvertrag:** iGZ

[Impressum](#)